



NUNZIA METTA

SALES ASSISTANT

PRESENTAZIONE

Professionista energica e determinata, con oltre 20 anni di esperienza nella vendita per la grande distribuzione nei settori moda e cosmetica. Abituata a lavorare a contatto con il pubblico, unisco competenze commerciali a una spiccata capacità organizzativa e comunicativa, affinata anche nell'organizzazione di eventi privati.

Alla ricerca di nuove sfide, valuto impieghi full-time o part-time anche in ambiti dove dinamismo, relazione con le persone e senso pratico possano fare la differenza, inclusi contesti organizzativi e istituzionali.

INFO PERSONALI

- Indirizzo: [REDACTED]
- Telefono: [REDACTED]
- Email: [REDACTED]
- Data di nascita: 29/07/1976
- Nazionalità: Italiana
- PATENTE
- Patente di Categoria B (In conseguimento)

FORMAZIONE

Istruzione Superiore di primo grado SCUOLA MEDIA G.VERCA - ROZZANO MI

AUTORIZZAZIONE AL TRATTAMENTO DEI DATI PERSONALI

Con la presente, autorizzo il trattamento dei miei dati personali secondo il GDPR e le normative nazionali in materia di privacy. Accetto che i miei dati siano utilizzati per valutare la mia candidatura e gestire il rapporto lavorativo. Mi impegno a fornire informazioni accurate e posso revocare questa autorizzazione in qualsiasi momento.

ESPERIENZE LAVORATIVE

- OVS S.P.A 04/2011 - ATTUALMENTE IN CORSO
COMMESSA ADDETTA ALLE VENDITE (4 LIVELLO)
 - Rifornimento e allestimento del reparto donna e profumeria secondo le logiche espositive aziendali
 - Gestione autonoma della cassa, con conoscenza approfondita delle procedure di apertura e chiusura
 - Elevata capacità organizzativa e di coordinamento in team, specialmente nei periodi di forte affluenza e stress operativo
 - Attenzione costante all'ordine, alla presentazione dei prodotti e al supporto al cliente
- UPIM Via Curiel 25, 20089 - presso C.C Fiordaliso ... 03/1997-03/2011
Addetta Vendita / Commessa
 - Apprendimento delle tecniche di vendita al dettaglio per il grande pubblico
 - Gestione autonoma della cassa e delle operazioni correlate
 - Esperienza nel relazionarsi con i clienti e nella risoluzione di problematiche legate alla vendita
 - Partecipazione a corsi di aggiornamento continui su tecniche commerciali e customer care
- CAFER- pelletteria di cavagnino fernanda &C 01/1994-02/1997
APPRENDISTA COMMESSA/OPERAIA
 - Vendita assistita e consulenza al cliente su articoli di pelletteria
 - Piccole riparazioni e assemblaggio di prodotti, con attenzione alla qualità artigianale
 - Gestione delle esigenze post-vendita, offrendo soluzioni rapide ed efficaci
 - Supporto all'allestimento e alla valorizzazione del punto vendita
- Bonoldi umberto-IL MERCANTE...12/1992-08/1993
APPRENDISTA COMMESSA
 - Accoglienza e assistenza personalizzata alla clientela, con attenzione all'esperienza d'acquisto
 - Gestione completa della cassa e delle operazioni di chiusura giornaliera
 - Cura e coordinamento degli ordini di magazzino e dei riassortimenti
 - Collaborazione attiva nella disposizione del punto vendita e nella valorizzazione dei prodotti esposti

firma in data: 17/04/2025