



📍 [Redacted], 76123, Andria

📱 [Redacted]

📧 [Redacted]

📅 11/10/2000

🚗 Categoria B

PROFILO PROFESSIONALE

[Qualifica] con [Numero] anni di esperienza in [Settore] e qualifica [Tipologia], dispone di grande esperienza in [Tipologia di mansione] e nel raggiungimento, e superamento, degli obiettivi prefissati. Persegue costantemente l'eccellenza in ambito lavorativo grazie a grande energia e capacità di concentrazione. Offre un'ottima padronanza di [Competenza tecnica], [Competenza tecnica] e [Competenza tecnica], flessibilità e massima disponibilità.

Professionista con [Numero] anni di esperienza in [Settore] e qualifica [Tipologia], dispone di un solido background nella gestione di team [Tipologia] e nel raggiungimento, e superamento, degli obiettivi prefissati. Persegue costantemente l'eccellenza in ambito lavorativo grazie a grande energia e capacità di concentrazione. Offre [Competenza tecnica], [Competenza tecnica] e [Competenza tecnica], flessibilità e massima disponibilità.

Professionista attento alla prevenzione, dimostra professionalità ed esperienza nel trattamento degli infortuni e nella supervisione di programmi terapeutici. Eccellenti capacità di documentazione, di raccolta e coordinamento dei dati e di collaborazione interdisciplinare. Terapeuta con specializzazione in [Tipologia], in grado di fornire un'accurata

Rebecca Lopetuso

ESPERIENZE LAVORATIVE E PROFESSIONALI

Marzo 2025 - Attuale

Osteopata D.O. Total body center | Andria

- Aggiornamento continuo sulle ultime ricerche e tendenze attraverso la partecipazione a corsi professionalizzanti e l'ampliamento formativo.
- Collaborazione con un'équipe interdisciplinare nell'elaborazione dei piani terapeutici.
- Analisi dello stato generale della salute fisica e della composizione corporea dei pazienti mediante l'uso di scale di valutazione.
- Consulenza a [Numero] pazienti per il trattamento dei disturbi dell'ansia e dell'umore.
- Proposta di miglioramenti a programmi esistenti e di servizi e programmi innovativi quali [Tipologia], [Tipologia] e [Tipologia].
- Creazione di piani riabilitativi e di esercizi per favorire la guarigione, rinforzare la muscolatura e prevenire ulteriori infortuni.
- Esecuzione di valutazioni [Tipologia] per determinare la scelta della terapia migliore.
- Redazione di rapporti dettagliati sulle condizioni dei pazienti per il personale medico.
- Aggiornamento delle cartelle cliniche dei pazienti in modo accurato e tempestivo.
- Assistenza nella riabilitazione dei pazienti seguendo le indicazioni del fisioterapista.
- Partecipazione a corsi di formazione continua riguardanti nuove pratiche e procedure mediche.

Giugno 2025 - Febbraio 2026

Addetta alla vendita Decathlon | Molfetta

- Prelievo della merce dal magazzino e rifornimento del negozio.
- Accoglienza dei clienti in negozio e assistenza fino all'acquisto.
- Uso e gestione del registratore di cassa per i pagamenti e registrazione degli incassi giornalieri.
- Accoglienza e gestione della clientela assicurandone la piena soddisfazione.
- Allestimento di pareti a scaffale con esposizione dei prodotti secondo le tecniche di visual merchandising indicate.
- Pulizia e allestimento degli spazi espositivi interni e delle vetrine.
- Gestione del punto vendita o di un singolo reparto anche in collaborazione con altro personale.
- Ricevimento, controllo e immagazzinamento della merce in arrivo.

valutazione del paziente ed elaborare piani terapeutici mirati. Desidera mettere al servizio [Numero] anni di esperienza nel settore in un nuovo e stimolante ruolo.

CAPACITÀ E COMPETENZE

- Esperienza in osteopatia cranio-sacrale
 - Conoscenza anatomica
 - Capacità di motivazione
 - Competenza in manipolazioni
 - Interpretazione diagnostica
 - Conoscenza in tecniche posturali
 - Professionalità e serietà
 - Empatia con il paziente
 - Rispetto della privacy del paziente
 - Esperienza in osteopatia viscerale
 - Doti comunicative
 - Conoscenza della patologia
 - Utilizzo di tecniche strutturali
 - Competenza in tecniche di rilassamento
 - Abilità organizzative
 - Utilizzo di tecniche fasciali
 - Valutazione del paziente
 - Capacità di gestione del personale
 - Utilizzo di e-mail
- Collaborazione con il team di vendita al fine di garantire un servizio rapido ed efficiente.
 - Ascolto attivo del cliente e proposta dei prodotti in linea con le esigenze espresse.
 - Esposizione e applicazione di promozioni, offerte e scontistica.
 - Organizzazione degli spazi di esposizione della merce e delle vetrine secondo specifici criteri di disposizione.
 - Proposta ai clienti di prodotti complementari in promozione invogliando alla prova e all'acquisto.
 - Coordinamento con il magazzino per il rifornimento degli scaffali.
 - Gestione della clientela rispondendo alle richieste di informazioni di persona, al telefono o via email.
 - Applicazione dei cartellini dei prezzi e dei dispositivi antitaccheggio sulla merce in vendita.
 - Confezionamento delle merci e svolgimento delle operazioni di cassa.
 - Assistenza post vendita alla clientela gestendo reclami, richieste di reso o rimborso e sostituzioni di prodotto.
 - Esposizione efficace al cliente di vantaggi e caratteristiche dei prodotti in modo da stimolare l'interesse all'acquisto.
 - Utilizzo di tecniche di vendita al fine di migliorare la performance individuale e del team.
 - Scansione dei cartellini degli articoli acquistati, applicazione degli sconti previsti ed emissione di scontrini e fatture.
 - Assistenza alla clientela consigliando i prodotti più in linea con le esigenze e i desideri espressi.
 - Mantenimento dell'ordine all'interno dei locali del punto vendita e monitoraggio del flusso di clientela.
 - Disimballaggio dei nuovi prodotti e rifornimento degli scaffali al fine di valorizzare gli articoli in vendita.
 - Assistenza ai clienti illustrando le caratteristiche dei prodotti in vendita e le modalità di utilizzo.
 - Raggiungimento degli obiettivi di vendita stabiliti dalla direzione del punto vendita.
 - Applicazione delle procedure di vendita al fine aumentare il valore dello scontrino medio.
 - Gestione di reclami e lamentele applicando le procedure previste per l'effettuazione di resi o rimborsi.
 - Supporto nelle attività di magazzino e rifornimento degli scaffali per favorire la disponibilità della merce.
 - Controllo degli articoli più venduti e individuazione di eventuali aree di miglioramento.
 - Controllo della merce a scaffale e segnalazione di eventuali carenze o esigenze di rifornimento.
 - Instaurazione di rapporti di fiducia con i clienti per favorirne il legame verso il punto vendita.
 - Utilizzo del sistema gestionale per migliorare la comunicazione col cliente e la customer experience.
 - Supporto al mantenimento di un ambiente di lavoro positivo e accogliente per i clienti.
 - Gestione di eventuali rimostranze della clientela con garbo e cortesia, garantendone la soddisfazione.

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

2019

Diploma Professionale | Osteopata

Atsai Still Accademy, Bari

2014

Diploma Liceale | Pedagogico
Liceo pedagogico , Andria, Bat