




LUIGI CONI

 Civita Castellana (VT) |  339 4368952 |  luigiconi1@gmail.com

PROFILO PROFESSIONALE

Libero professionista e consulente con oltre 20 anni di esperienza nello sviluppo commerciale, gestione di relazioni istituzionali e coordinamento di progetti complessi. Specializzato nei settori infrastrutturale, sportivo e degli appalti pubblici, con comprovata capacità di generare opportunità di business, gestire stakeholder di alto livello e supervisionare commesse strategiche.

Esperienza nel management sportivo professionistico con focus su organizzazione operativa, scouting e gestione delle relazioni con stakeholder istituzionali e partner di settore.

Competenze nello sviluppo del business sportivo, inclusa la valorizzazione di asset (settori giovanili, brand, impianti) e la gestione di partnership commerciali e progetti strategici.

ESPERIENZA PROFESSIONALE

Consulente – Settore Edilizia e Appalti

- Sviluppo commerciale e procacciamento lavori per aziende edili
- Supervisione e gestione di commesse
- Collaborazioni attive con: Imprendo S.p.A.(Roma), CG Costruzioni S.r.l.(Frosinone), Emme.Gi S.r.l.(Roma), EdiRamef S.p.A.(Napoli), Roma Appalti S.r.l.(Roma), Almat S.r.l.(Taranto), Serit S.r.l.(Roma), Imaco Spa (Roma),, Grandi Lavori Spa.(Roma, Studio di Progettazione Ecolab Engineering (Roma).

Unilasp – Associazione dei Lavoratori sportivi

11/2025

- Consigliere e Fondatore Nazionale

Project Manager – Consorzio ICARO

2023 – 2024

- Gestione progetti nell'ambito Superbonus
- Coordinamento operativo e relazioni tra stakeholder

Delegato – Parlamento Europeo (Ambito Sportivo)

2024

- Nomina istituzionale su indicazione dell'On. Alessandra Mussolini
- Attività di rappresentanza e relazioni istituzionali
- Progetti di sviluppo sullo Sport

Amministratore Unico – Appalti & Servizi S.p.A.

2017 – 2021

- Gestione aziendale e sviluppo strategico
- Supervisione operativa e commerciale

Presidente CDA – Appalti & Servizi S.p.A.

2016

- Coordinamento consiglio di amministrazione
- Definizione strategie aziendali

Collaborazione – Ambasciata del Gabon

2015

- Sviluppo commerciale internazionale
- Avvio iniziative e partnership

Manager – Frosinone Calcio S.p.A.

2013 – 2014

- Responsabile scouting
- Analisi e selezione talenti

Manager – Ternana Calcio S.p.A.

2011 – 2013

- Rapporti istituzionali con Lega Serie B
- Responsabile settore giovanile
- Responsabile organizzativo

Sviluppo Marketing – Lega Serie B Presidente Dott. Abodi

2013

- Attività commerciali e partnership con brand: Citroën, Renault, Unilever, Poste Italiane

Responsabile Commerciale – ParkService (SKIDATA)

2004 – 2011

- Gestione area Centro-Sud Italia
 - Vendita e installazione sistemi di automazione parcheggi
 - Principali progetti:
 - Aeroporti: Olbia, Alghero, Napoli Capodichino
 - Centri commerciali: Parco Leonardo, Porte di Roma, Pontecagnano
 - Parcheggi: Villa Borghese, Piazza Cavour, Trieste, Fiera di Bologna
-

COLLABORAZIONI PROFESSIONALI

- Carron S.p.A.
 - Hera Luce
 - Nexia BT - società Governo Maltese
 - Parkeon - Sezione parcheggi
 - E-Service S.p.A. (partner Xerox)
 - Imaco Spa
 - Grande Lavori Spa
 - Ecolab Engineering srl
-

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

Diploma di Ragioneria

Istituto Ennio Visca – Nettuno

Formazione Professionale

- Corso Stadia Management – Centro Tecnico di Coverciano (2012–2013) Processi di verifica ristrutturazione e costruzione Stadi in Collaborazione con la **Lega di Serie B**
 - Abilitazione direttore sportivo Presso ADISE con il massimo dei voti (05/2023)
 - Strategie Commerciali – SKIDATA AEG (2007–2008)
 - Management Vendite – SKIDATA AEG (2008)
 - Gestione Risorse Umane – SKIDATA AEG (2009)
 - Formazione HR – ParkService S.r.l. (2011)
-

COMPETENZE

- Sviluppo commerciale e-business development
 - Relazioni istituzionali e negoziazione
 - Gestione commesse e project management
 - Coordinamento team e risorse umane
-