

1. CRISTINA ANASTASIA

Sales Specialist & Account Consultant

nata a Trani il 3 luglio 1989

PROFILO PROFESSIONALE

Consolidata esperienza nella vendita assistita nei settori bellezza (cura del capello), oreficeria e abbigliamento donna. Esperta nella gestione del cliente, nell'organizzazione del team lavorativo e della cassa. Competenze maturate anche nella consulenza telefonica outbound con raggiungimento di target mensili.

ESPERIENZE LAVORATIVE

- **Consulente Telefonica** | *Casa Editrice Ad Maiora* (2025 – in corso): Vendita di temi legali per professionisti.
- **Consulente Telefonica** | *CONTACT call Srl* (2024 – 2025): Vendita outbound di servizi Internet ed energia.
- **Consulente Telefonica** | *PLC Gruppo Comverta* (2024): Vendita outbound di abbonamenti Internet.
- **Addetta alle Vendite** | *Charms sas Gioielleria* (2019 – 2020): Gestione cassa e allestimento vetrine.
- **Addetta alle Vendite / Team Lead** | *Massaro & Eterea Profumeria* (2006 – 2018): Esperienza decennale nel settore estetica; responsabile organizzazione team.

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

- **Qualifica Professionale in Moda** | *IPSIA – Trani*.