



Gregorio Perretta

08/09/1974

Funzionario tecnico/commerciale

Automunito (auto aziendale) - Patente A/B



RIEPILOGO

Funzionario tecnico/commerciale nel settore edilizia con esperienza nel mercato B2B. Specializzato nella gestione e sviluppo di portafoglio clienti composto da imprese edili, rivendite di materiali, studi tecnici e progettisti. Orientato al risultato, con forte capacità di negoziazione e fidelizzazione.

CARRIERA

• 2004 - PRESENTE FUNZIONARIO TECNICO/COMMERCIALE

POLYMAX ITALIA

Zona coperta:
Veneto +
provincia di
Ferrara

- Gestione e sviluppo portafoglio clienti B2B
- Acquisizione nuovi clienti
- Presentazione prodotti e soluzioni tecniche
- Negoziazione condizioni commerciali
- Gestione offerte e preventivi
- Monitoraggio pagamenti e supporto post-vendita
- Coordinamento con ufficio tecnico / logistica

• 2000 - 2004 FUNZIONARIO COMMERCIALE

CUTTING TRADING

Zona coperta:
Veneto

- Gestione e sviluppo portafoglio clienti B2B
- Acquisizione nuovi clienti
- Presentazione prodotti e soluzioni tecniche
- Negoziazione condizioni commerciali
- Gestione offerte e preventivi
- Monitoraggio pagamenti e supporto post-vendita
- Coordinamento con ufficio tecnico / logistica

• 1996 - 2000 FUNZIONARIO COMMERCIALE

VIRAX BORGHI ITALIA

Zona coperta:
Veneto

- Gestione e sviluppo portafoglio clienti B2B
- Acquisizione nuovi clienti
- Presentazione prodotti e soluzioni tecniche
- Negoziazione condizioni commerciali
- Gestione offerte e preventivi
- Monitoraggio pagamenti e supporto post-vendita
- Coordinamento con ufficio tecnico / logistica

PORTAFOGLIO CLIENTI

Numero clienti attivi:	• 150/200
Tipologia clienti:	• Imprese edili / Rivendite materiali / Studi tecnici / General contractor
Fatturato medio annuo gestito:	• 1,5 milioni
Area geografica coperta:	• Veneto + provincia di Ferrara

ISTRUZIONE

- **1993** **IPSIA G.GALILEI C.FRANCO VENETO**
Qualifica triennale operatore meccanico
- **1995** **IPSIA G.GALILEI C.FRANCO VENETO**
Diploma quinquennale di maturità professionale come tecnico industria meccanica
- **2023** **CORSO "CQ" COSTRUIRE IN QUALITÀ**
Percorso formativo 80 ore, focalizzato sull'edilizia sostenibile e di qualità

COMPETENZE

-
- Negoziazione e trattativa
 - Sviluppo rete vendita
 - Fidelizzazione clienti
 - Gestione obiettivi e KPI
 - Pianificazione visite e organizzazione agenda
-

COMPETENZE TECNICHE SETTORE EDILIZIA

-
- Conoscenza materiali edili (Materiali Acustici)
 - Conoscenza prodotti tecnici (Isolanti)
 - Lettura base disegni tecnici
 - Conoscenza dinamiche di cantiere
 - Normative di base settore edilizio
-

COMPETENZE INFORMATICHE

-
- Pacchetto Office / LibreOffice
 - CRM
 - Email e strumenti digitali
-

ALTRE ESPERIENZE

-
- Carabiniere a Fossano (CN) 1995/1996

Autorizzo il trattamento dei dati personali ai sensi del Regolamento UE 679/2016 (GDPR).

Resana, 10 marzo 2026


Gregorio Perretta