

Gabriele Della Lucia

Il percorso professionale di Gabriele Della Lucia racconta la storia di un profilo tecnico diventato progressivamente commerciale e gestionale, con un legame profondo con il mondo dell'edilizia, dell'estrazione mineraria e delle macchine industriali.

Le radici nel settore edile e minerario

Gabriele inizia a sporcarsi le mani già durante le estati del 1980-1982 come manovale edile in alto adige , maturando le prime esperienze con gru e pale meccaniche. Questa formazione pratica viene consolidata dagli studi tecnici: si diploma infatti come Perito Industriale Capo Tecnico Minerario presso l'istituto U. Follador di Agordo, specializzandosi nella gestione di miniere, cave ed esplosivi. Contattato da ENI e superato le selezioni per lavorare in piattaforma petrolifera decideva comunque di rimanere in Italia per rimanere vicino prima alla famiglia di origine poi alla propria formata con Francesca nel 1988 a Venezia

Dopo il servizio militare come centralinista (1984-1985), la sua carriera decolla in ruoli di responsabilità tecnica e di cantiere:

Settore perforazioni: Tra il 1986 e il 1988 lavora a Milano per la ICOS, occupandosi di opere specializzate come micropali e jet grouting sviluppando i sistemi di crioconsolidamento e iniezioni chimiche e contribuendo alla realizzazione del prolungamento dell'autostrada da Vittorio Veneto a pian di vedoia

Gestione mezzi e logistica: Negli anni '90 ricopre ruoli chiave nella gestione dei mezzi meccanici e della manutenzione per la lcs di Spinea e nella gestione dei subappalti e dei computi metrici per la Coop Cores di Venezia.

Direzione di miniera e cava: La sua competenza tecnica lo porta a dirigere la Sab Chimica Mineraria (1995-1999) con estrazione di argilla bentonitica per le industrie ceramiche di Sassuolo successivamente le cave e gli impianti della Famiglia Biondani a Verona, dove gestisce non solo l'estrazione, ma anche impianti di betonaggio e produzione asfalti e sviluppando i primi asfalti drenanti in Italia .

La transizione verso il settore Commerciale

Parallelamente alle competenze tecniche, Gabriele sviluppa una forte attitudine alla vendita e alla consulenza:

Analisi e Ricerca: Presso la OM PONZANO, unisce all'analisi dei materiali il supporto alla realizzazione di trituratori speciali e di macchine da frantumazione fisse e mobili collaborando con l'istituto minerario per le visite dei ragazzi alle fiere di settore.

L'approdo in Hilti: Dal novembre 2003, la sua carriera si stabilizza in HILTI ITALIA SPA. Qui ricopre il ruolo di venditore per la zona di Mestre e Venezia, gestendo anche l'Hilti Store locale e curando la relazione diretta con i clienti attraverso piattaforme digitali e tecniche di vendita telefonica.

Competenze e Profilo Personale

Oggi Gabriele si presenta come un profilo esperto nella gestione del personale e dei mezzi, capace di coordinare turni di lavoro, valutare costi-benefici e gestire territori di vendita. È un utente digitale autonomo, abile nell'uso di gestionali complessi come SAP.

Da agosto 2022 ad oggi responsabile ufficio acquisti e cantieri PNRR prima presso la ditta Ferracin di Jesolo e attualmente per Tecnica Restauri di Marghera Venezia

Tutto questo percorso lavorativo è stato possibile grazie alle basi ricevute e all'impegno profuso specie nei lavori a carattere minerario ed estrattivo dove le interazioni con la popolazione e le amministrazioni locali erano costanti ed impegnative .