

# CHRISTIAN GANIS

## CONSIGLIERE REGIONALE - XVI LEGISLATURA VALLE D'AOSTA

### ISTRUZIONE E FORMAZIONE

**DIPLOMA PRESSO ISTITUTO  
PROFESSIONALE DI VERRÈS**

**SERVIZIO VOLONTARIO  
PRESSO LA BRIGATA  
PARACADUTISTI "FOLGORE" -**

esperienza formativa che ha  
trasmesso valori di disciplina, rispetto  
e amore per la Patria

**FORMAZIONE SPORTIVA E  
ASSOCIATIVA**

**2023 ad oggi:**

membro del direttivo e collaboratore  
del settore giovanile Chatillon/Saint-  
Vincent Calcio, con attività di  
supporto alla crescita dei giovani  
atleti

**SEMINARI E PERCORSI  
FORMATIVI SU  
VOLONTARIATO, PROTEZIONE  
CIVILE E SOCCORSO  
SANITARIO**

### CAPACITÀ TRASVERSALI

Nel corso della mia esperienza ho  
sviluppato buone capacità relazionali e  
comunicative, utili sia nel lavoro sia  
nelle attività associative. So lavorare in  
squadra e assumermi responsabilità,  
mantenendo calma ed equilibrio anche  
in situazioni complesse. Sono abituato  
a pianificare e organizzare attività in  
autonomia, con spirito pratico e  
orientato ai risultati.

### PROFILO

Sono un imprenditore con oltre vent'anni di esperienza nel commercio al dettaglio e nella gestione di attività, maturata attraverso il contatto diretto con clienti e fornitori. Ho iniziato nel settore turistico e degli impianti di risalita, per poi dedicarmi stabilmente al commercio, sviluppando competenze nella vendita, nella gestione aziendale e nell'organizzazione del lavoro. Parallelamente sono attivo nel volontariato, nella protezione civile, nel soccorso sanitario e nello sport. Dal 2020 ricopro il ruolo di Consigliere regionale della Valle d'Aosta, con particolare attenzione ai temi dello sviluppo economico, della valorizzazione del commercio di prossimità, del rilancio del turismo e delle politiche sociali a sostegno di famiglie, soggetti fragili e persone con disabilità.

### ESPERIENZE PROFESSIONALI

IMPRENDITORE AGENTE DI VENDITA

**2001-2020**

- Attività: Gestione di un'attività commerciale al dettaglio e di un banco al mercato.
- Mansioni: Gestione completa dell'attività, acquisto e vendita di prodotti, rapporto diretto con i fornitori e la clientela, cura dell'allestimento e della contabilità.
- Ruolo di Agente di Vendita: Acquisizione di nuovi clienti, gestione del portafoglio clienti e promozione di prodotti.

MACCHINISTA IMPIANTI DI RISALITA - Cervino S.p.A.

**1997-2001**

- Mansioni: Manovra e manutenzione ordinaria degli impianti di risalita.
- Ruolo: Ho iniziato come stagionale per poi essere assunto come dipendente.